

**REDES FAMILIARES EN LA SOSTENIBILIDAD DEL PODER:
ANÁLISIS COMPARADO DE DOS COMERCIANTES
DE CASTILLA Y PRUSIA EN EL SIGLO XIX***

**FAMILY NETWORKS AND SUSTAINABILITY OF POWER:
COMPARATIVE ANALYSIS OF TWO NINETEENTH-CENTURY
MERCHANTS IN CASTILE AND PRUSSIA**

Jorge Luengo
Leibniz-Institut für Europäische Geschichte, Mainz

Entregado el 25-4-2013 y aceptado el 25-2-2014

Resumen: El objetivo de este artículo es el análisis de las redes familiares en las estrategias de reproducción del poder. Comparando la reconstrucción familiar de dos importantes comerciantes en el siglo XIX, uno de Valladolid y otro Magdeburgo, se argumenta que las redes familiares son uno de los principales mecanismos para adquirir y mantener poder. Igualmente, elementos como la profesión, el género o el origen geográfico juegan un papel fundamental en este proceso. A pesar de algunas diferencias en la proyección espacial de estas redes, así como en la cohesión interna de los comerciantes como grupo, se subrayan las similitudes entre ambos casos de estudio. Diferencias estructurales en la religión, la cultura, o las esferas política o económica entre España y Prusia no conllevaron un distinto desarrollo de las estrategias de parentesco en las élites urbanas.

Palabras clave: Redes sociales, parentesco, familia, burguesía, poder.

Abstract: The aim of this article is to analyze familial networks regarding the strategies for power reproduction. By comparing the familial reconstruction

* Este artículo se inscribe dentro de la *Red Europea sobre Teoría y Práctica de la Biografía*, financiado por el Ministerio de Ciencia e Innovación (DGPyTC. FFI2008-02107), y dirigido por la prof. Isabel Burdiel.

of two merchants, who in the second third of the nineteenth century headed the urban society in Valladolid and Magdeburg, I argue that familial networks are one of the main mechanisms for acquiring and maintaining power. Furthermore, elements such as profession, gender, or geographical origin play a crucial role in this process. In spite of differences in the spatial scope of the network, as well as in the inner cohesion of merchants groups, similarities between the two case studies will be underscored. Structural differences in religion, culture, politics or the economic sphere did not involve a different development of the kin strategies used by local elites.

Keywords: Social networks, kinship, family, bourgeoisie, power.

La formación de la sociedad civil contemporánea se ha ligado a la influencia de la institución familiar¹. En este proceso, la emergencia de unas clases medias, ligada al desarrollo de la burguesía, ha sido crucial². La familia se ha interpretado como un mecanismo principal no sólo de la reproducción social de poder, sino de la construcción del nuevo sistema liberal³.

En este sentido, las redes familiares se pueden considerar como uno de los principales mecanismos que contribuyeron a conformar y consolidar una nueva esfera de poder en la sociedad europea durante la primera mitad del siglo XIX. Esto está estrechamente relacionado con la formación de la sociedad civil en el liberalismo europeo. Para analizar estas cuestiones, se ha considerado oportuno el uso del marco urbano ya que es en la ciudad donde este proceso se observa con mayor claridad. Y dentro de la ciudad, se atiende a la comparación de las estrategias de dos comerciantes locales que eran representativos de las élites urbanas en Valladolid y Magdeburgo, dos ciudades de provincia de Castilla y Prusia⁴.

En este artículo se argumenta que, a pesar de las diferencias estructurales que existen entre los casos de España y el espacio alemán hacia 1800, así como después de las guerras napoleónicas, hay una serie de importantes similitudes en el desarrollo de las estrategias familiares y de poder. Éstas eran diferencias estructurales y coyunturales. Estructurales porque España y Alemania representan dos espacios culturales diversos en que las diferencias religiosas son las principales. Esto es visible no sólo en la diferente religión mayoritaria —catolicismo y protestantismo—, sino en el contraste entre la homogeneidad religiosa de España y la heterogeneidad que caracterizaba al espacio alemán. Igualmente, la posición geográfica de ambos casos conllevaba diferencias en el desarrollo econó-

¹ P. Ginzborg, «Family, Civil Society and the State in Contemporary European History: Some Methodological Considerations», *Contemporary European History*, 4-3 (1995), pp. 249-273.

² G.-F. Budde, «Das Öffentliche des Privaten. Die Familie als zivilgesellschaftliche Kerninstitution», en A. Bauerkämper (ed.), *Die Praxis der Zivilgesellschaft. Akteure, Handeln und Strukturen im internationalen Vergleich*, Campus, Frankfurt/Main, 2003, pp. 57-75.

³ J. Kocka, «Civil Society in Historical Perspective», en J. Keane (ed.), *Civil Society. Berlin Perspectives*, Berghahn Books, Nueva York / Oxford, 2007, pp. 37-51. Para España, véase J. Pro Ruiz, «Las élites de la España liberal: clases y redes en la definición del espacio social (1808-1931)», *Historia Social*, 21 (1995), pp. 47-69.

⁴ Ver J. Luengo, *Una sociedad conyugal: las élites de Valladolid en el espejo de Magdeburgo en el siglo XIX*, PUV, València, 2014.

mico. Mientras Prusia se situaba en el centro de importantes rutas comerciales, España se había ido deslizando hacia la periferia de las principales rutas. Además, mientras España se encontraba en un proceso de pérdida colonial y de retraimiento en todos los órdenes, Prusia emergía en la escena internacional.

A su vez, las consecuencias de las revoluciones napoleónicas habían sido distintas para ambas monarquías. Mientras en España se consolidaría durante la primera mitad del siglo XIX un cambio revolucionario que afectó a los órdenes social y político, Prusia, mediante importantes reformas, logró mantener las pretensiones políticas de los liberales a raya durante gran parte del siglo XIX. Pero, ¿qué consecuencias trajeron estas diferencias a la formación de las élites urbanas?

Las élites decimonónicas hundían su base social y económica en el desarrollo de estrategias que se proyectaron desde las décadas finales del Setecientos⁵. Los cambios estructurales que tuvieron lugar en las sociedades europeas alrededor de 1750 crearon un nuevo marco socioeconómico que se remodelaría más o menos por las consecuencias de la extensión de los ideales revolucionarios franceses durante el primer tercio del Ochocientos⁶. El mundo urbano se vio especialmente afectado por estos cambios.

⁵ D. Spring, *European Landed Elites in the Nineteenth Century*, John Hopkins University Press, Baltimore, 1977; R. Herr, *Rural Change and Royal Finances in Spain at the End of the Old Regime*, University of California Press, Berkeley, 1989; H. Berding, E. François y H.-P. Ullmann (eds.), *La Révolution, la France et l'Allemagne : deux modèles opposés de changement social ?*, Maison de Sciences de l'Homme, París, 1989.

⁶ Con distintas perspectivas historiográficas, este problema ha sido tratado por las historiografías española y alemana. Mientras unos, en el caso español, como Jesús Cruz, Richard Herr o Christian Windler han incidido en la continuidad social, otros como Jesús Millán, M.^a Cruz Romeo o Pedro Ruiz Torres señalan importantes elementos de cambio social en el periodo revolucionario. El mismo debate ha tenido lugar en Alemania sobre la burguesía decimonónica entre los grupos de investigación de Lothar Gall o Anja V. Hartmann, quienes argumentaba una continuidad social hasta 1850, y el grupo de Jürgen Kocka, que defiende un cambio estructural que se observa en la primera mitad del siglo XIX. Debido a la amplia bibliografía que estos temas han generado, remitimos a dos trabajos que realizan una puesta al día en el estado de la cuestión, R. Sánchez García, «La revolución liberal en España: un estado de la cuestión», en D. Caro Cancela (coord.), *El primer liberalismo en Andalucía (1808-1868): política, economía y sociabilidad*, Universidad, Cádiz, 2005, pp. 11-62; J. Sperber, «Bürger, Bürgertum, Bürgerlichkeit, Bürgerliche Gesellschaft: Studies of the German (Upper) Middle Class and its Sociocultural World», *The Journal of Modern History*, 69 (1997), pp. 271-297; ver, igualmente, A.V. Hartmann, M. Morawiec und P. Voss (Hg.), *Eliten um 1800. Erfahrungshorizonte, Verhaltensweisen, Handlungsmöglichkeiten*, Verlag Philipp von Zabern, Mainz, 2000.

La reestructuración social que tuvo lugar en las sociedades europeas del siglo XIX ha de entenderse como un diálogo entre elementos de cambio y continuidad en el que se combinan factores de corto y medio alcance. Sólo así se puede entender la redefinición de estrategias individuales o colectivas que se realizan con el fin de mantener o alcanzar posiciones de poder⁷.

Con el objeto de acercarnos a estos problemas, nos centraremos en el análisis comparado de las estrategias familiares que giran en torno a dos comerciantes e industriales del siglo XIX, uno castellano y otro prusiano. La reconstrucción de estas estrategias y el rol que en ellas jugó la mujer se sitúan en el centro del análisis a partir de tres niveles distintos. En primer lugar, se atenderá a una escala biográfica que pondrá en relación estos personajes. En un segundo plano, se considerarán las estrategias matrimoniales de ambos personajes de forma intergeneracional y sincrónica. Y, en último término, me propongo contextualizar a estos individuos dentro de las élites urbanas de sus respectivos núcleos en función de las redes familiares que logran construir⁸. Con esto se pretende indagar en las similitudes o diferencias que se producen en el desarrollo de estrategias de parentesco de dos casos que presentan una serie de diferencias estructurales de partida. ¿Conllevaron las diferencias religiosas, culturales, políticas y el diverso desarrollo económico de Prusia y España a modelos distintos de estrategias matrimoniales? ¿Es posible defender aún una supuesta excepcionalidad en la formación de la burguesía y de la sociedad civil en España y Alemania en el siglo XIX? ¿Qué papel jugaron las redes familiares en este proceso?

Con estas preguntas se pretende arrojar luz sobre la formación de las élites liberales en la Europa del siglo XIX. En este proceso, la familia juega un papel principal en la sostenibilidad y formación del sistema que sustituye a las estructuras de Antiguo Régimen. Si bien este sistema

⁷ J. Millán, *El poder de la tierra. La sociedad agraria del bajo Segura en la época del Liberalismo 1830-1890*, Instituto de Cultura Juan Gil-Albert, Alicante, 1999; I. Burdiel, «Morir de éxito: el péndulo liberal y la revolución española del siglo XIX», *Historia y Política*, 1 (1999), pp. 181-203.

⁸ Sobre el concepto de *élite*, ver F. Leferme-Falguieres y V. van Renterghem, «Le concept d'élites. Approches historiographiques et méthodologiques», *Hypothèses 2000. Revue de l'École Doctorale de l'Université de Paris I-Sorbonne*, 1 (2001), pp. 57-67; P. Carasa, «De la Burguesía a las Élites, entre la ambigüedad y a renovación conceptual», *Ayer*, 42 (2001), pp. 213-237. Sobre la importancia de la familia en la conformación de las élites, ver P. Macry, *Ottocento. Famiglia, élites e patrimoni a Napoli*, Einaudi, Torino, 1988.

adoptó diversas formas a lo largo de Europa, en gran parte de los casos se pueden constatar una serie de similitudes en el desarrollo de estrategias familiares en relación con la reproducción social del poder. Las diferencias que resulten de cada caso, igualmente, serán tenidas en cuenta a la hora de evaluar la perspectiva comparada entre ambos casos de estudio.

Así, primeramente, nos ocuparemos de la relación entre la familia y el poder con el fin de situar metodológicamente nuestro tema y de contextualizar el problema historiográfico. Luego se situará la burguesía comercial en el contexto del marco urbano en la Europa de 1800 y de las élites urbanas para pasar, inmediatamente, al análisis de los casos biográficos de Juan Manuel Fernández Vítóres (1796-1863) y Johann Gustav Coqui (1805-1876) en relación con sus redes familiares. En este estudio se tendrá también en cuenta una perspectiva de género considerando la importancia que las mujeres tuvieron en la conformación de las estrategias matrimoniales y, por extensión, en la formación de las élites urbanas en ambos casos de estudio.

1. Familia y poder

Las prácticas matrimoniales y los modelos de familia en Europa han variado tanto a lo largo del tiempo como del espacio europeo. Las diferencias entre protestantes y católicos en las estructuras familiares fueron una pieza clave en el desarrollo de la Reforma⁹. Estas diferencias dieron lugar a distintos tipos de familia en el Norte y en el Sur de Europa, respectivamente¹⁰.

Sin embargo, a pesar de las diferencias estructurales que tienen lugar entre ambos modelos de familia, nos encontramos con algunas similitudes destacables. En primer lugar, para algunos autores, la familia representa el primer espacio de poder ya que es en esta institución donde comienza el proceso de acumulación de capital cultural¹¹. En este sentido, supone

⁹ J.E. Harrington, *Reordering Marriage and Society in Reformation Germany*, Cambridge University Press, Cambridge, 1995.

¹⁰ J. Goody, *The European Family. An Historico-Anthropological Essay*, Blackwell, Oxford, 2000, Cap. 8.

¹¹ P. Bourdieu y J.C. Passeron, *La reproducción: elementos para una teoría del sistema de enseñanza*, Laia, Barcelona, 1981.

un espacio crucial ya que la reproducción de la familia es parte de la reproducción del capital¹². La institución familiar supone un aspecto central para la comprensión de las relaciones entre los individuos y los grupos que conforman la sociedad, por lo que algunos autores proponen que la unidad básica del estudio de las relaciones de poder es la familia¹³. Esta institución resulta clave para entender el sistema social y las relaciones de poder que se producen en el mismo¹⁴, así como un mecanismo clave en el mantenimiento del sistema económico¹⁵.

En segundo término, desde c. 1750 se constata un cambio en las estrategias matrimoniales a nivel europeo, interpretándose este momento como uno de los grandes cambios en la evolución del parentesco en Europa. A pesar de la heterogeneidad de las estructuras familiares en cada caso de estudio¹⁶, la rápida expansión de los mercados y cambios en la dinámica política estaban fuertemente relacionados con nuevas formas de alianza familiar. Así se argumenta en estudios realizados para diversas áreas en Europa.

El análisis de las estructuras de parentesco en el reino de Nápoles y en Neckarhausen —en el Sur de Alemania¹⁷— muestra, aunque con diferentes resultados, esta tendencia de cambio. Gérard Delille subraya que, desde mediados del siglo XVIII, en el reino de Nápoles, se produce un incremento de los matrimonios entre personas no relacionadas entre sí, lo que lleva a una disrupción de las viejas estructuras endogámicas. Por su parte, David W. Sabeán afirma que desde principios del Setecientos se produce, en Neckarhausen, un cambio de las prácticas exogámicas hacia

¹² A. Picchio, *Social Reproduction: The Political Economy of the Labour Market*, Cambridge University Press, Cambridge, 1992, p. 28.

¹³ J.P. Dedieu y C. Windler, «La familia, ¿una clave para entender la historia política? El ejemplo de la España moderna», *Studia Historica. Historia Moderna*, 18 (1998), pp. 201-233, aquí p. 215.

¹⁴ J. Casey, «Familia, organización sociocultural y relaciones de poder», en F. Chacón Jiménez y J. Bestard (dirs.), *Familias: historia de la sociedad española (del final de la Edad Media a nuestros días)*, Cátedra, Madrid, 2011, pp. 485-514; en la misma obra, ver F. Chacón Jiménez, «Familias, sociedad y sistema social. Siglos XVI-XIX», pp. 325-392.

¹⁵ Ver las distintas contribuciones que aparecen en G. Alfani (ed.), *Il ruolo economico della famiglia*, Bulzoni, Roma, 2007.

¹⁶ Como, para el caso de la España moderna y contemporánea nos recuerdan F. Chacón Jiménez y J. Hernández Franco (eds.), *Poder, familia y consanguineidad en la España del Antiguo Régimen*, Anthropos, Barcelona, 1992.

¹⁷ Neckarhausen perteneció primero al Palatinado y pasó a Baden en 1803.

las endogámicas, lo que era expresión de la intensificación de las relaciones de parentela, lo que él llama *kinship hot society*¹⁸.

Igualmente, la Revolución Francesa tiene, en esta transformación, una gran importancia al ligar al cambio familiar un nuevo modo de reclutamiento, promoción y ocupación. Esto no sólo se observa en Francia, sino también en España o en la zona del Rin, donde se tuvieron que reconfigurar las élites regionales, cuyas dinámicas de parentesco contaban menos con la devolución de bienes específicos y títulos que con el mantenimiento de una red bien integrada y con múltiples intercambios entre familias aliadas. Así, se dio paso a unas dinámicas familiares estructuradas horizontalmente donde las conexiones y las redes eran fundamentales a través de un sistema de intercambio, de tal modo que la transición al siglo XIX se caracterizó por la construcción sistemática de alianzas entre familias o de una construcción de grupos patriarcales reconocidos a través del común apellido¹⁹.

Se ponía, así, en tela de juicio la idea de que el parentesco es algo pre-moderno y no aplicable a las sociedades europeas contemporáneas —rompiéndose así con los esquemas parsonianos—. Se reclamaba, igualmente, la necesidad de reconstruir tanto las estrategias de las alianzas matrimoniales de los sujetos históricos como los significados culturales que mantenían esas estrategias²⁰ con el fin de medir con más precisión la importancia del parentesco en la historia contemporánea europea²¹. Así lo demostró François Héran en su estudio sobre el parentesco y la propiedad en la Andalucía decimonónica, donde se observa cómo las estrategias matrimoniales tendían a la formación de un vasto patrimonio territorial, siendo éste el pilar de sus actividades productivas²².

¹⁸ G. Delille, *Famiglia e proprietà nel regno di Napoli, xv-xix secolo*, Torino, Einaudi, 1996 [1985]; D.W. Sabeau, *Kinship in Neckarhausen, 1700-1870*, Cambridge, Cambridge University Press, 1998.

¹⁹ D.W. Sabeau y S. Teuscher, «Kinship in Europe. A New Approach to Long-Term Development», en D.W. Sabeau, S. Teuscher y J. Mathieu, *Kinship in Europe: Approaches to Long-Term Development (1300-1900)*, Berghahn Books, Nueva York, 2007, pp. 1-32, especialmente pp. 19-20.

²⁰ S.J. Yanagisako, «Bringing it All Back Home. Kinship Theory in Anthropology», en D.W. Sabeau, S. Teuscher and J. Mathieu, *Kinship in Europe...*, pp. 33-48, especialmente p. 44.

²¹ J. Bestard, «La relación entre familia y nación en las sociedades modernas», *Historia Contemporánea*, 31 (2005), pp. 543-581.

²² F. Héran, *Tierra y parentesco en el campo sevillano. La revolución agrícola del siglo XIX*, Servicio de Publicaciones Agrarias, Madrid, 1980. La relación entre propiedad de

La producción y los modos de enriquecimiento estaban, por tanto, muy ligados a las estrategias familiares. Y esto ha hecho que algunos historiadores hayan interpretado las redes familiares como un pilar en el desarrollo de los negocios. Para el caso de la burguesía de los negocios de Boston, Betty Farrell ha destacado la importancia de las redes y de las relaciones sociales en la construcción de un nuevo grupo de poder que se desarrolló al calor de los cambios económicos que experimentó la ciudad en la era postrevolucionaria a principios del siglo XIX²³.

Las redes resultan, por tanto, de gran importancia a la hora de estudiar la formación de las élites urbanas entre grupos profesionales —como los comerciantes—, y de constatar la preeminente posición de la familia en el mantenimiento del sistema socio-cultural y político que se establece en la Europa de principios del siglo XIX. A este respecto, y a través del caso de Milán, Monika Poettinger ha puesto de manifiesto la importancia de las redes sociales en la conformación de un espacio de innovación empresarial que contribuyó al desarrollo de la industrialización de Lombardía en el siglo XIX²⁴.

Estas perspectivas teóricas se pueden aplicar al análisis de las redes familiares en la conformación de las élites urbanas y de carreras empresariales en Castilla y Prusia —y más concretamente en Valladolid y Magdeburgo—, así como en los casos biográficos que aquí presentamos. Pero antes de pasar al análisis biográfico y familiar de los dos comerciantes, conviene situar históricamente los dos núcleos, su posición comercial y el desarrollo de su burguesía económica en el paso al siglo XIX.

la tierra, producción y familia ha sido también desarrollada en D. Martínez López, *Tierra, herencia y matrimonio: un modelo sobre la formación de la burguesía agraria andaluza (siglos XVIII-XIX)*, Universidad, Jaén, 1996; el mismo autor hace un repaso historiográfico a las grandes líneas de investigación sobre la familia y el patrimonio en «Sobre familias, élites y herencias en el siglo XIX», *Historia Contemporánea*, 31 (2005), pp. 457-480. Para el caso alemán, ver D.W. Sabeen, *Property, Production, and Family in Neckarhausen, 1700-1870*, Cambridge University Press, Cambridge, 1990.

²³ B.G. Farrell, *Elite Families: Class and Power in Nineteenth-Century Boston*, State University of New York Press, Albany, 1993, p. 20. Ver, igualmente, L. Davidoff y C. Hall, *Family Fortunes: Men and Women of the English Middle Class, 1780-1850*, University of Chicago Press, Chicago, 1991.

²⁴ M. Poettinger, «German Entrepreneurial Networks and the Industrialization of Milan», *GHILB*, Supplement No. 2 (2011), ed. por A. Gestrich y M. Schulte Beerbühl, pp. 249-292.

2. La burguesía comercial en Valladolid y Magdeburgo hacia 1800

El siglo XVIII se puede considerar como una etapa de expansión en toda Europa²⁵. En esta centuria se produjo una importante remodelación de las bases que fundamentaban la sociedad en gran parte del continente. El comercio fue uno de los campos donde esta expansión se dejó notar con cierta intensidad. Los indicadores, a nivel europeo, muestran un crecimiento de los intercambios y una ampliación de las rutas comerciales que incluso crearon unos nuevos modos de consumo²⁶. Esto se observa tanto en el comercio intercontinental como en el interior. Desde 1750 hay un incremento de los intercambios, lo que conllevó la reordenación de los mercados interiores, iniciándose así un proceso de nacionalización del mercado que se culminará durante el siglo siguiente²⁷. En este marco tiene lugar un desarrollo de la burguesía económica. Comerciantes y artesanos fueron adquiriendo, desde mediados del Setecientos, un notable potencial económico tanto a nivel urbano como estatal. Su desarrollo contribuirá a la conformación de unas nuevas clases medias que se consolidaron en el siglo XIX.

La inexistencia de mercados internos homogéneos en las diversas monarquías europeas dificultó el crecimiento de los indicadores económicos, pero la pujanza de los sectores dedicados a actividades productivas influyó en la construcción de un marco nacional, en el que la burguesía económica estaba claramente interesada. Estos grupos pugnaban por la liberalización del mercado y la eliminación de aduanas internas. Aunque estos objetivos se cumplirían de forma pausada a lo largo del siglo XIX, en la segunda mitad del Setecientos se aprovecharon de un apoyo estatal en relación con el comercio y la industria. Esta tendencia se observa bien a través de los casos de España y Prusia.

En España, el gobierno realizó un esfuerzo para remover los obstáculos que había en el desarrollo de intercambios mediante una serie de medidas legislativas y el desarrollo de una tímida política en infraestructuras. Las comunicaciones con Santander incrementaron el comercio entre Cantabria

²⁵ T.C.W. Blanning, *El siglo XVIII*, Crítica, Barcelona, 2002, p. 9.

²⁶ J. de Vries, *The Industrious Revolution: Consumer Behavior and the Household Economy, 1650 to the Present*, Cambridge University Press, Cambridge, 2008, Cap. 1.

²⁷ S. Calatayud, J. Millán y M.^oC. Romeo, «El Estado en la configuración de la España contemporánea», en S. Calatayud, J. Millán y M.^oC. Romeo, *Estado y periferias en la España del siglo XIX: nuevos enfoques*, PUV, Valencia, 2009, pp. 75-86.

y el norte de Castilla. Nuevos productos, como la harina, comenzaron a salir por el puerto de Santander, a la vez que se introducían productos coloniales provenientes de América, consolidándose una ruta comercial que sería fundamental para el desarrollo de la burguesía económica castellana. La importancia de esta ruta sería consolidada con la construcción del Canal de Castilla, cuyo proyecto mostraba la necesidad de establecer un canal de comunicaciones entre el centro peninsular y el Cantábrico con el fin de dar salida a una serie de productos como la harina²⁸.

En Prusia, el comercio experimentó un cierto crecimiento que, especialmente, destacó en los intercambios con el exterior²⁹. Aunque, al igual que en España, el espacio económico alemán estaba absolutamente fragmentado, se desarrollaron algunas iniciativas que fomentaron el incremento de intercambios. Desde el gobierno se puso en marcha un plan de mejora de las infraestructuras, en el que destacaba la política de construcción de canales para dar salida a productos como la sal o la madera.

No obstante, todas estas mejoras resultaban insuficientes en ambas monarquías. Diferentes problemas estructurales, sin embargo, dificultaban el desarrollo económico. La pervivencia de unas relaciones de producción y distribución de productos establecidas sobre el marco legal que sostenía la sociedad de Antiguo Régimen frenaba el crecimiento de los intercambios³⁰. Pero el centro de Europa se beneficiaba de una situación geográfica privilegiada al situarse en el centro de importantes rutas comerciales y en nudos de comunicación internacionales³¹. Esto influyó en el desarrollo de un distinto ritmo de crecimiento económico en uno y otro caso de estudio.

El profundo cambio que se produjo con la revolución liberal en España y con el proceso reformista prusiano de principios del Ochocien-

²⁸ A. Marcos Martín, *España en los siglos XVI, XVII y XVIII. Economía y sociedad*, Crítica, Barcelona, 2000, pp. 85 y 97.

²⁹ H.-U. Wehler, *Deutsche Gesellschaftsgeschichte. Vom Feudalismus des Alten Reiches bis zur defensive Modernisierung der Reformära 1700-1815*, Beck, Múnich, 1996, pp. 121-124;

³⁰ A. Marcos Martín, *España en los siglos XVI, XVII y XVIII...*, p. 677; para las diferencias que la política económica y un distinto marco jurídico tenía en el desarrollo económico, ver M. Zeuske y J. Ludwig, «Amerikanische Kolonialwaren und Wirtschaftspolitik in Preussen und Sachsen. Prolegomena (17./18. und frühes 19. Jahrhundert)», *Jahrbuch für Geschichte Lateinamerikas*, 32 (1995), pp. 257-301.

³¹ A. Broder, *Historia económica de la España contemporánea*, Alianza, Madrid, 2000, pp. 45-46.

tos configuró un nuevo marco de acción para el desarrollo del comercio que influyó en la formación de una nueva sociedad en la que comenzaron a primar nuevas fortunas con base en los negocios³². Mientras en España se liberalizaban las relaciones de producción mediante la aplicación de la revolucionaria legislación gaditana, en Prusia se mantenía el sistema social de Antiguo Régimen. Pero se pusieron en marcha una serie de medidas de carácter estatal a la vez que se ponía en marcha la unión aduanera (Zollverein)³³.

En este marco se produjo un desarrollo de la burguesía económica en España y Prusia. Y esto tuvo un efecto claro en el mundo urbano. Valladolid y Magdeburgo nos sirven como dos núcleos representativos en los que analizar el desarrollo de la burguesía económica. Ambas ciudades ofrecen, en primer lugar, una serie de similitudes que conviene aclarar. En ambos casos se trata de ciudades medias, capitales de provincia e importantes nudos de comunicación, situadas a una distancia similar de la Corte. Al ser el centro de un área rural de producción agrícola, ambos núcleos funcionan como centro redistribuidor de productos como la harina en Valladolid, o la remolacha en Magdeburgo.

Desde finales del siglo XVIII se produjo, en ambas ciudades, un crecimiento económico debido al impulso del comercio y al desarrollo de las manufacturas. De hecho, a finales del siglo XVIII, los mayores contribuyentes en ambos núcleos eran personajes ligados a los sectores productivos³⁴. Comerciantes y artesanos fueron adquiriendo tal fuerza económica en las décadas finales del Setecientos que, durante la centuria siguiente, se situarían en la cúspide de las élites urbanas. Si, por un lado, en Valladolid las élites económicas se veían complementadas por élites ilustradas en un

³² A. Bahamonde Magro y J. Toro Mérida, *Burguesía, especulación y cuestión social en el Madrid del siglo XIX*, Siglo XXI, Madrid, 1978; G.W. McDonogh, *Las buenas familias de Barcelona: historia social del poder en la era industrial*, Omega, Barcelona, 1988; J. Cruz, *Los notables de Madrid. Las bases sociales de la revolución liberal española*, Alianza, Madrid, 2000.

³³ El mejor cuadro de la época en Prusia lo ofrece R. Koselleck, *Preussen zwischen Reform und Revolution: Allgemeines Landrecht, Verwaltung und soziale Bewegung von 1791 bis 1848*, Klett, Stuttgart, 1975 [1967]; H.W. Hahn y M. Kreutzmann (eds.), *Der deutsche Zollverein: Ökonomie und Nation im 19. Jahrhundert*, Böhlau, Colonia, 2012.

³⁴ F. Ramos Palencia, «Etapas en la formación del capital mercantil castellano a través de la familia Semprún», en VV.AA., *Valladolid. Historia de una ciudad. Época contemporánea*, Ayuntamiento/IUH Simancas, Valladolid 1999, pp. 1091-1114, aquí pp. 1093-1094; N. Stulz-Herrnstadt, *Berliner Bürgertum...*, p. 78.

mapa del poder político y económico, por otro lado, en Magdeburgo destaca la primacía de la burguesía económica frente a otros grupos profesionales.

En la ciudad del Elba destacaba la importancia de los productos coloniales debido a su estratégica situación, que la hacía ser un puente entre el importante puerto de Hamburgo y el interior de Prusia³⁵. El comercio de estos productos estaba, en gran parte, controlado por una serie de minorías religiosas que se habían asentado en Magdeburgo. Berlín había promovido a finales del siglo XVII una política de reasentamientos de minorías religiosas expulsadas del área de influencia francesa, instalándose en Magdeburgo una colonia de hugonotes franceses (Französische Kolonie) y otra de reformados que habían venido del Palatinado (Pfälzer Kolonie). Éstos tenían autonomía dentro de la propia ciudad y obtuvieron concesiones de la Corte para producir y comerciar con algunos productos. Esto supuso un importante desarrollo para estos grupos que dejaría su impronta en las élites locales en el siglo XIX una vez que se suprimieron, en 1808, los estatutos de autonomía de estas minorías.

De este modo, y comparativamente con Valladolid, el comercio y la industria en Magdeburgo tuvieron una fuerza mucho mayor, aunque en ambos núcleos destacara la preponderancia del sector comercial e industrial, siendo la burguesía de los negocios el grupo que mayor proyección económica y social tuvo en la ciudad. Durante la segunda mitad del siglo XVIII, en Magdeburgo se desarrolló la industria del tabaco³⁶, así como la producción de lana, lino y de chicoria, y a finales del siglo XVIII las industrias más importantes eran las de la seda y algodón, por lo que también se desarrollaron las industrias de confección de ropa y calcetería³⁷. La *Pfälzer Kolonie* se dedicó al cultivo y comercio de tabaco y a la calcetería, aunque esta industria perdió importancia a lo largo del siglo XIX, lo que reflejaba una permanente crisis del sector textil en Magdeburgo en esta centuria. No obstante, muchos de los burgueses que in-

³⁵ M. Zeuske, «Magdeburgo a fines del siglo XVIII y en el siglo XIX: desarrollo, efectos y contraefectos del comercio de mercancías coloniales en una región prusiana», en M. Zeuske y U. Schmieder (eds.), *Regiones europeas y Latinoamérica (siglos XVIII y XIX)*, Frankfurt am Main/Madrid, 1999, pp. 101-120.

³⁶ E. von Nathusius, *Johann Gottlob Nathusius. Ein Pionier deutscher Industrie*, DT. Verlag.-Anstalt, Stuttgart/Berlín, 1915.

³⁷ R. Straubel, *Kaufleute und Manufakturunternehmer...*, pp. 50-55.

crementaron su fortuna en el siglo XVIII lo hicieron a través del sector textil³⁸.

Esto contrasta con el caso español, donde los límites de la actividad industrial eran claros. La burguesía española del Antiguo Régimen tenía una escasa actividad industrial³⁹. A la altura de 1836, Valladolid apenas contaba con actividad industrial en el sector textil. La única fabricación que se realizaba era la de estameñas, aunque, según decía un informe, «en el día por desgracia ha decaído tanto su fabricación que se puede llamar nula» ya que sólo se contaba, en ese momento con cuatro o cinco telares que no tenían trabajo diario, por lo que las autoridades no podían calcular su fabricación ni su gasto⁴⁰.

Igualmente, las finanzas municipales presentaban importantes diferencias en Valladolid y Magdeburgo. Mientras en la ciudad del Elba había un notable desarrollo económico y autonomía financiera, lo que repercutió en el desarrollo de un proceso modernizador en la ciudad liderado por el alcalde Francke⁴¹, en Valladolid los acreedores censualistas y la crisis de la hacienda local dejaron su huella a lo largo de todo el siglo XIX⁴².

No obstante, en el norte de Castilla primero y después en Valladolid se erigieron, desde finales del siglo XVIII, una serie de fábricas de harina⁴³

³⁸ E. Fischer, *Magdeburg zwischen Spätabsolutismus und bürgerlicher Revolution. Untersuchungen zur Wirtschafts-, Bevölkerungs- und Sozialstruktur einer preussischen Festungs- und Provinzialhauptstadt in der zweiten Hälfte des 18. und zu Beginn des 19. Jahrhunderts*, Tesis Universidad de Halle, 1966, pp. 64-66.

³⁹ P. Molas Ribalta, «La actitud económica de la burguesía en la España del siglo XVIII», *Revista de la Facultad de Geografía e Historia*, 4 (1989), pp. 407-424, aquí p. 416.

⁴⁰ AMVa, Secretaría General, Leg. 545, Exp. s/n. Noticias de Fábricas y Telares (1836). Esto contrastaba con la situación de esta industria en 1808, cuando se contaban de 85 a 90 telares de estameñas cuya producción se exportaba al exterior —especialmente Asturias y Galicia—.

⁴¹ M. Tullner, «Preussische Provinzialhauptstadt, Industrie Stadt und sociales Leben», en M. Puhle y P. Petsch (eds.), *Magdeburg. Die Geschichte der Stadt 805-2005*, Dössel, Magdeburgo, 2005, pp. 551-618.

⁴² C. García García, *La crisis de las Haciendas locales: de la reforma administrativa a la reforma fiscal*, Junta de Castilla y León, Valladolid, 1996; de la misma autora, «Desarrollo y liquidación de la deuda censual: el caso de la ciudad de Valladolid (1780-1877)», en B. Yun Casasilla (coord.), *Estudios de capitalismo agrario, crédito e industria en Castilla: siglos XIX y XX*, Junta de Castilla y León, Salamanca, 1991, pp. 267-287.

⁴³ J. Moreno Lázaro, *La industria harinera en Castilla la Vieja y León, 1778-1913*, Tesis Universidad de Valladolid, 1998.

a la vez que se había extendido una cierta producción artesanal⁴⁴. Los productos principales de intercambio en la ciudad eran los tejidos, los coloniales y la rubia, además del trigo y la harina⁴⁵. Mientras que en Valladolid el Canal de Castilla, cuya dársena en la ciudad se abrió en 1836, supuso una cierta revitalización comercial e industrial⁴⁶, en Magdeburgo esto ocurrió con la apertura en 1835 de la navegación en el Elba, lo que fomentó el uso del vapor y el contacto con Hamburgo, creándose en 1836 la Compañía de Vapor Hamburgo-Magdeburgo⁴⁷. La crisis de subsistencias que tuvo lugar en Castilla en los primeros años del siglo XIX hizo que la situación de prosperidad de Magdeburgo contrastara con la de Valladolid, aunque no obstante, las guerras napoleónicas conllevarían problemas estructurales para el desarrollo económico de ambas ciudades.

3. El caso biográfico: Juan Manuel Fernández Vitores y Johann Gustav Coqui

Dos casos biográficos nos servirán para ligar las dos líneas argumentativas más arriba expuestas. Si, por un lado, hemos tratado la importancia de la relación entre familia y poder y, por otro, el auge de comerciantes en la ciudad europea en el paso al siglo XIX, a partir de esta relación analizaremos la importancia de las redes familiares en la conformación de las élites urbanas decimonónicas mediante el caso biográfico. Para ello, confrontaremos algunos retazos biográficos de dos comerciantes que vivieron en distintos núcleos en los dos primeros tercios del siglo

⁴⁴ A. González Enciso, «La industria vallisoletana del Setecientos en Valladolid en el siglo XVIII», en L.M. Enciso Recio et al., *Valladolid en el siglo XVIII*, Ateneo, Valladolid, 1984, pp. 263-290.

⁴⁵ I. Miguel López, *El mundo del comercio en Castilla y León al final de Antiguo Régimen*, Server Cuesta, Valladolid, 2000.

⁴⁶ M.F. Represa Fernández y J. Helguera Quijada, «La evolución del primer espacio industrial en Valladolid: la dársena y el derrame del Canal de Castilla (1836-1975). Un ensayo de arqueología industrial», *Anales de estudios económicos y empresariales*, 7 (1992), pp. 321-352.

⁴⁷ En alemán, *Vereinigte Hamburg-Magdeburger-Dampfschiffahrt-Companie*. Ver R. Willenius, *Die Entwicklung der antifeudalen bürgerlichen Oppositionsbewegung in der preussischen Provinz Sachsen nach der Wiener Kongress bis zum Vorabend der bürgerlich-demokratischen Revolution von 1848/49 unter besonderer Berücksichtigung der Provinziallandtagsverhandlungen*, Tesis Universidad de Magdeburg, 1985, p. 9.

XIX. De este modo, se establecerán una serie de similitudes y diferencias que resultan de ambos casos biográficos, así como de su reconstrucción familiar.

Juan Manuel Fernández Vítors y Johann Gustav Coqui forman parte de la élite económica y social de sus respectivas ciudades. El primero aparece como el individuo que mayor riqueza presenta en Valladolid según un amillaramiento que se realiza en la ciudad en 1841⁴⁸. Por su parte, la familia Coqui aparece como una de las grandes fortunas de Magdeburgo en el cambio de siglo⁴⁹.

Sin embargo, entre ambos personajes destaca una diferencia principal. Mientras los Coqui son una familia asentada en Magdeburgo desde principios del siglo XVIII, Fernández Vítors emigra a la capital castellana desde el mundo rural en la primera década del Ochocientos. Su adaptación a los cambios que tuvieron lugar en el primer tercio del siglo XIX tuvo que ser, debido a su diferente punto de partida, distinto. Como hemos visto más arriba, los cambios estructurales que tuvieron lugar en algunos centros urbanos desde mediados del siglo XVIII conllevaron un proceso que atrajo emigrantes del área circundante a las ciudades⁵⁰. Esto supuso una reorganización de las élites locales. Los personajes más poderosos de ambos núcleos en función de su riqueza y su actividad política presentaban orígenes diversos. En ambos casos, los nativos de la ciudad representan algo más de la mitad de los personajes de las élites urbanas⁵¹. ¿Supuso esta diferencia un desarrollo distinto de las estrategias de reproducción social?

Ambos personajes dedicaron sus esfuerzos al comercio e industria con centro en sus respectivas ciudades. Igualmente, ocuparon cargos y posiciones de prestigio en las instituciones locales que les situaron en la cúspide de las élites urbanas. La función pública les proporcionó una visibilidad que venía, a su vez, influenciada por sus estrategias privadas.

⁴⁸ AMVa, Secretaría General, Leg. 536/2. Repartimiento del Culto Parroquial, 1842. Éste es el único documento impositivo que proporciona información sobre la riqueza urbana de todos los habitantes de la ciudad en estos momentos. A pesar de sus deficiencias, resulta una buena guía para acercarse a las élites locales de mediados del siglo XIX.

⁴⁹ R. Straubel, *Kaufleute und Manufakturunternehmer...*, p. 207.

⁵⁰ G. Rueda Hernanz, «Del Antiguo Régimen a la primera expansión industrial (1808-1864)», en C. Almuiña et al., *Valladolid en el siglo XIX*, Ateneo, Valladolid, 1985, pp. 241-308, especialmente pp. 251-255; R. Straubel, *Kaufleute und Manufakturunternehmer...*, p. 153.

⁵¹ J. Luengo Sánchez, *Una sociedad conyugal...*, Cap. 3.

Por ello, trataremos la vida pública, por un lado, y las estrategias familiares y profesionales, por otro, ya que consideramos que en la combinación de ambas descansan las bases del poder de estos personajes y sus familias.

3.1. *La posición de J.M. Fernández Vítóres y J.G. Coqui en la ciudad*

La posición de estos personajes dentro de la esfera pública urbana era muy notable. En primer lugar, ambos ocuparon importantes cargos institucionales en la ciudad y la provincia. Juan Manuel Fernández Vítóres fue alcalde por dos veces en 1835 y 1844⁵², y presidente de la Diputación Provincial en 1835⁵³. Por su parte, Johann Gustav Coqui fue regidor y miembro de asambleas comunales, al igual que diputado provincial y diputado al Parlamento Nacional Prusiano en Berlín durante la revolución de 1848⁵⁴.

Igualmente, ambos personajes estaban presentes en distintas instituciones económicas o círculos de sociabilidad en la ciudad. Juan Manuel Fernández Vítóres se encuentra entre los socios fundadores de algunos círculos de sociabilidad fundados en la ciudad hacia mediados del siglo XIX como el Liceo Artístico y Literario de Valladolid en 1841⁵⁵, y como socio fundador de la Sociedad Castellana de Emulación y Fomento en 1859. Fue, asimismo, miembro de la Junta General de Comercio desde mediados de la década de 1840⁵⁶. Como uno de los mayores contribuyen-

⁵² P. Carasa (dir.), *Diccionario de Alcaldes de Valladolid (1808-2010)*, Ayuntamiento, Valladolid, 2010, pp. 356-359.

⁵³ AMVa, libros de actas, sesión de 22 de octubre de 1835; J.A. Cano García, «La apuesta por el liberalismo de las élites vallisoletanas. Representación política en los inicios del reinado de Isabel II», *Investigaciones Históricas*, 27 (2007), pp. 157-178, en especial, pp. 161 y 176.

⁵⁴ G. Heinrich y G. Schandera (eds.), *Magdeburger Biographisches Lexikon*, Scriptorum Verlag, Magdeburgo, 2002, pp. 113-114.

⁵⁵ J. Luengo Sánchez, *El nacimiento de una ciudad progresista. Valladolid durante la Regencia de Espartero (1840-1843)*, Ayuntamiento, Valladolid, 2005, p. 230. Aunque no se encuentra entre los socios fundadores del Círculo de Recreo de Valladolid, ver R. Serrano García, *El Círculo de Recreo de Valladolid. Ocio y sociabilidad en un espacio exclusivo (1844-2010)*, Universidad, Valladolid, 2011, pp. 44-45.

⁵⁶ P. Calvo Caballero, *Defensa de intereses y cultura de la patronal castellano-leonesa (1876-1931)*, Tesis Universidad de Valladolid, 1999, p. 995.

tes durante todo el segundo tercio del siglo XIX⁵⁷, desempeñó cargos en distintas instituciones y comisiones.

La pertenencia como regidor y alcalde en varias ocasiones le permitió ser miembro de varias comisiones y juntas municipales⁵⁸. Igualmente, participó activamente en la vida económica de la ciudad comprando propiedad desamortizada en la ciudad y la provincia, e instaurando varias fábricas de harina⁵⁹. Fue, asimismo, uno de los directivos y promotores de la Caja de Ahorros y Monte de Piedad que se instaura en Valladolid en 1841, actuando como tesorero de la misma⁶⁰. Destacado líder conservador local, se había exiliado a París en 1823 por sus convicciones liberales, aunque ya antes de la muerte de Fernando VII ocupó posiciones municipales como regidor.

Por su parte, Johann Gustav Coqui también jugó una relevante actividad política en Magdeburgo, especialmente en la década de 1840. Este personaje fue uno de los liberales radicales que lideraron la presión a las autoridades prusianas desde Magdeburgo mediante una intensa campaña política con el fin de presionar por la apertura de las estructuras socioeconómicas y políticas de la monarquía⁶¹. La campaña de confrontación que algunos notables locales llevaron a cabo desde el Ayuntamiento, la asamblea ciudadana y la campaña política realizada a través de un periódico local permitieron el triunfo electoral que otorgó a Johann Gustav Coqui un escaño en el Ayuntamiento y en el Parlamento regional. Su abuelo, Jo-

⁵⁷ AMVa, libros de actas, sesiones de 12 de junio de 1834, 22 de octubre de 1836, 9 de febrero de 1841, 1 de enero de 1846, 16 de enero de 1852 y 1 de junio de 1856.

⁵⁸ Juan Manuel Fernández Vítóres es Caballero Comisario de Fuegos en 1833 y tesorero de la Junta de Seguros contra Incendios en 1834, uno de los primeros tenientes de la Milicia Nacional en 1834, miembro de la Comisión de Armamento de Defensa contra los carlistas y Juez de Hecho en 1836, miembro de la Junta de Beneficencia en 1837, y miembro de la Junta Directiva como tesorero del Monte de Piedad en 1841; AMVa, libros de actas, sesiones de 4 de enero, 6 y 10 de junio de 1834, 15 de octubre y 27 de septiembre de 1836, y 19 de agosto de 1837; Boletín Oficial de la Provincia de Valladolid, 18 de enero de 1834.

⁵⁹ G. Rueda Hernanz, *La Desamortización de Mendizábal en Valladolid (1836-1853). Transformaciones y constantes en el mundo rural y urbano de Castilla la Vieja*, Institución Cultural Simancas, Valladolid, 1980.

⁶⁰ J. Luengo Sánchez, *El nacimiento de una ciudad progresista...*, p. 119.

⁶¹ J. Engelmann, *Die Rolle der Bürgerversammlung und des «Magdeburger Wochenblattes für Angelegenheiten des bürgerlichen Lebens» für die Entfaltung der bürgerlich-liberalen Oppositionsbewegung in Magdeburg 1843 bis 1847/48*, Tesis Universidad Magdeburgo, 1988.

hann Caspar Coqui, ya había participado activamente en la vida política y económica urbana años antes⁶². Este personaje fue uno de los comerciantes e industriales más destacados de la ciudad en el cambio de siglo por su actividad en la refinación de azúcar y su posición dentro de la Asociación de Comerciantes⁶³, que se conjugaba con una notable actividad política. En 1788 fue nombrado alcalde de la *Pfälzer Kolonie*, cuyo cargo desempeñó durante 20 años, así como presbítero de la iglesia valona de la ciudad. Igualmente, durante la ocupación francesa y la pertenencia de Magdeburgo al reino de Westfalia, J.C. Coqui fue diputado por la ciudad y miembro de las Cortes del nuevo reino bajo férula francesa⁶⁴.

Esta vida política fue continuada por Johann Gustav Coqui hasta el fracaso de la revolución de 1848, que retrotrajo a este personaje a la actividad privada; en 1857 aparece, por ejemplo, como uno de los consejeros del primer banco privado que se crea en Magdeburgo. Pertenecía, igualmente, al consejo asesor de la Corporación de Comerciantes de Magdeburgo⁶⁵. En la fundación de esta institución en 1825 había participado su tío paterno, Peter August Coqui, quien también pertenecía a la Cámara de Industria y Comercio, y era un miembro muy activo de la vida económica de la ciudad⁶⁶.

Por consiguiente, vemos cómo ambos personajes conforman el liderazgo político y económico de la ciudad durante el segundo tercio del siglo XIX. La defensa del liberalismo que destaca en ambos casos acabó teniendo consecuencias distintas en cada uno en función de los distintos efectos que las guerras napoleónicas tuvieron a medio plazo en España y Prusia. Mientras los liberales españoles pudieron, a partir de la década de 1830, liderar el nuevo régimen, en Prusia los liberales pugnaban por la apertura del sistema político, lo que fracasó con la fallida doble revolución de 1848/49. No obstante, en ambas ciudades pudieron aprovechar la coyuntura de crecimiento para el desarrollo de sus negocios.

⁶² G. Heinrich y G. Schandera (eds.), *Magdeburger Biographisches Lexikon...*, p. 113.

⁶³ R. Straubel, *Kaufleute und Manufakturunternehmer...*, p. 248.

⁶⁴ Eran una especie de parlamento que tuvo vigencia en el reino de Westfalia entre 1807 y 1813, W. Siemann, *Vom Staatenbund zum Nationalstaat. Deutschland 1806-1871*, Beck, Múnich, 1995, p. 26; ver también J. Lengemann, *Biographisches Handbuch der Reichsstände des Königreichs Westphalen und der Ständeversammlung des Großherzogtums Frankfurt*, Insel-Verl., Frankfurt am Main, 1991.

⁶⁵ G. Heinrich y G. Schandera (eds.), *Magdeburger Biographisches Lexikon...*, p. 113.

⁶⁶ *Ibid.*, p. 114.

3.2. *Familia y profesión en los Fernández Víttores y los Coqui*

Aunque, ciertamente, la familia tiene una íntima relación con la esfera privada, esta institución presenta, igualmente, un fuerte carácter público. Si bien esto se ha demostrado en multitud de estudios, ha sido Isabel Burdiel, para el caso de Isabel II, quien ha demostrado esto con mayor solvencia, explotando el análisis de la dicotomía entre lo público y lo privado para la explicación de procesos fundamentales que tuvieron lugar en la España del siglo XIX⁶⁷.

En nuestro caso, la profesión se torna como uno de los elementos más importantes que sitúan a la institución familiar en esa difusa frontera entre los mundos público y privado. Familia y profesión representan un mecanismo principal en las estrategias de reproducción social. La relación entre la profesión paterna y la construcción de la carrera de los descendientes es uno de los aspectos que destaca en el análisis de la relación entre profesión y familia en ambos casos de estudio.

Para el caso prusiano, diversos autores destacan que el reclutamiento social en las profesiones se realiza a partir de la ocupación paterna⁶⁸. Esto se observa bien a través del caso de los Coqui. De origen hugonote, esta familia tiene sus orígenes en Sedán, desde donde se trasladaron, en el primer tercio del siglo XVII, hacia Mannheim, una ciudad del Palatinado. Desde esta última ciudad, emigraron a Magdeburgo, donde se establecieron en una de las colonias más arriba citadas en la década de 1680⁶⁹. La protección real que gozaron estas minorías permitió el desarrollo de una actividad artesanal tradicional entre estos grupos. Por tanto, una política de concesiones promovida por la Monarquía hacia estas minorías contribuyó a fomentar el desarrollo de una actividad productiva importante entre estas colonias. Se fomentaba, así, el desarrollo económico de una ciudad que, pocas décadas atrás, había sufrido una destrucción total en la Guerras de los Treinta Años.

Los Coqui, que tradicionalmente se habían dedicado al trabajo de la lana como hilanderos, pudieron mantener su profesión, si bien hubo miembros de la familia que se dedicaron a otros trabajos artesanales como

⁶⁷ I. Burdiel, *Isabel II. Una biografía (1830-1904)*, Taurus, Madrid, 2010.

⁶⁸ R. Straubel, *Kaufleute und Manufakturunternehmer...*, p. 154; N. Stulz-Herrnstadt, *Berliner Bürgertum...*, p. 54.

⁶⁹ G. Hammerschmidt, *Magdeburger Familien in Handel, Gewerbe, Industrie, Wissenschaft und Verwaltung*, Magdeburgo, 2008, pp. 89 y ss.

la carpintería o la fabricación de jabón⁷⁰. En 1787, cuando el monarca Federico II concede el privilegio de producción de azúcar a los comerciantes de Magdeburgo, los Coqui se hacen con la concesión instaurando una refinería en la ciudad⁷¹.

La continuidad familiar en el negocio de las telas, junto con una cierta diversificación hacia otros productos artesanales, permitieron a los Coqui el incremento de su fortuna y la posibilidad de conseguir concesiones como ésta. De este modo, los Coqui se situaban no sólo en el centro de la producción artesanal y del comercio en Magdeburgo y en el oeste de Prusia, sino que lideraron el crecimiento industrial prusiano en el cambio al siglo XIX. Su relación con otros importantes emprendedores tales como J.G. Nathusius, quien tenía una fábrica de tabaco en Magdeburgo y que sería uno de los adalides del crecimiento industrial alemán en el primer tercio del siglo XIX, o con industriales como Carl Deneke, sería fundamental para el incremento de sus negocios.

En la actividad económica de estos personajes se fundían tres niveles que Hans-Ulrich Wehler identifica como fundamentales a la hora de interpretar el desarrollo económico que precedió el despegue del proceso de industrialización alemán: el capitalismo agrario, el comercial y el industrial⁷². No hay que olvidar que, según Rolf Straubel, Magdeburgo era uno de los principales núcleos industriales de Prusia hacia finales del siglo XVIII⁷³. La producción de remolacha en la *Börde* (fértil región rural en torno a Magdeburgo), la función de la capital del Elba como centro distribuidor de productos de su entorno agrario y el desarrollo comercial e industrial de la ciudad al calor de las funciones administrativas y militares permitieron a la burguesía económica de esta ciudad un importante desarrollo de sus actividades productivas⁷⁴.

Al igual que otras familias de su entorno, los Coqui participaron de este desarrollo. Una posición de partida adecuada, apoyada en la actividad familiar, fue fundamental para el incremento de su fortuna. Por consi-

⁷⁰ *Ibid.*

⁷¹ D. Schaal, «Agrarreliten in der mitteldeutschen Rübenzuckerindustrie 1800-1860», en K. Holste, D. Hüchtker y M.G. Müller (eds.), *Aufsteigen und Obenbleiben in europäischen Gesellschaften des 19. Jahrhunderts. Akteure, Arenen, Aushandlungsprozesse*, Akademie Verlag, Berlin, 2009, pp. 131-145, especialmente, p. 137.

⁷² H.-U. Wehler, *Deutsche Gesellschaftsgeschichte...*, p. 26.

⁷³ R. Straubel, *Kaufleute und Manufakturunternehmer...*, p. 50.

⁷⁴ D. Schaal, *Rübenzuckerindustrie und regionale Industrialisierung. Der industrialisierungsprozess im mitteldeutschen Raum 1799-1830*, LIT, Münster, 2005.

guiente, la relación que se establece entre familia y profesión resulta crucial para interpretar las estrategias de reproducción social de la burguesía económica en Alemania, así como de las élites urbanas en el siglo XIX.

En el caso de Juan Manuel Fernández Vítore, nos es más difícil establecer el vínculo familiar de su profesión. Hijo de propietarios y labradores de Fresneda de Sierra, un pueblo del este de Burgos, llega a Valladolid en 1806, cuando cuenta ocho años de edad, de la mano de su hermanastro Ventura Fernández⁷⁵. Éste último, tras adquirir un molino de chocolate, se estableció en la capital castellana, aunque pronto se le pierde la pista en los documentos, trasladándose seguramente a Madrid⁷⁶.

La producción y comercialización de chocolate fue el campo en el que la familia de Fernández Vítore comenzó su actividad productiva. No sólo era su hermanastro Ventura quien dirigía una fábrica de chocolate, sino que su hermano Hipólito, instalado en Madrid, se dedicaba a la producción del mismo producto⁷⁷. E incluso años después de la llegada de Juan Manuel Fernández Vítore a Valladolid, nos le encontramos en un litigio con un interventor local sobre el pago de un impuesto de puertas sobre la introducción de este producto en la ciudad⁷⁸.

Los vínculos familiares resultan fundamentales a la hora del establecimiento de Juan Manuel Fernández Vítore en Valladolid. La actividad productiva a la que se dedicó su hermanastro contribuyó a la construcción de su propia carrera y puso la base de su posterior éxito comercial e industrial. La escasa documentación con que contamos sobre Fernández Vítore y su familia durante sus primeros años en la ciudad nos hace difícil establecer con mayor precisión los mecanismos de los que se sirvió este personaje o su familia para su integración efectiva en las estructuras socioeconómicas urbanas.

La tutela que ejerció su hermanastro contribuyó a su formación en el mundo de los negocios. Otros casos, como el de José Sigler de Bustamante, que tendría una de las más importantes fortunas en la ciudad en la década de 1830, muestran cómo el amancebamiento en la juventud era

⁷⁵ C. González García-Valladolid, *Datos para la historia biográfica de la M.L.M.N.H. y Excma. Ciudad de Valladolid*, Maxtor, Valladolid, 2003 [1893], vol. 2, pp. 470 y ss.

⁷⁶ Archivo Histórico Provincial de Valladolid, Protocolos, 16679, fols. 257-264. Sus hijos nacieron en Madrid.

⁷⁷ *El Indicador de Madrid para 1858*, Imprenta Nacional, Madrid, 1857, p. 192.

⁷⁸ AMVa, libros de actas, sesiones de 30 de diciembre de 1837 y de 10 de enero de 1838.

una de las vías de entrada en la ciudad para el posterior desarrollo de un comercio propio. Aquí, relaciones familiares y geográficas, o el uso de la red de relaciones que se establecieron entre comerciantes de un entorno concreto, eran fundamentales para la comprensión de las vías de integración de estos inmigrantes provenientes del mundo rural castellano⁷⁹.

Algo que caracteriza a este tipo de personajes es que muchos de ellos comparten la condición de hidalgos. Aunque Juan Manuel Fernández Víttores no lo era, la familia de la mujer con la que contraerá matrimonio años después tenía hidalguía, como la tenían, igualmente, muchos de los comerciantes foráneos que emigraron a Valladolid hacia el cambio de siglo.

Esto muestra el entorno de privilegio social del que partieron muchos de estos personajes, pero a la vez la crisis en la que estaba inmersa la pequeña nobleza en el interior peninsular, desarrollando una serie de estrategias que pudieran permitir a sus descendientes una efectiva implantación en las nuevas estructuras socioeconómicas que se estaban configurando desde las últimas décadas del Setecientos. Entre estas estrategias destacan la reestructuración de las redes familiares, cuyo análisis se sitúa en el centro de los mecanismos de reproducción social del poder.

4. Las redes familiares sustentan el poder

Si bien el estudio de las estrategias económicas es importante para entender el éxito económico y social de las élites urbanas en el siglo XIX, los aspectos socioculturales se tornan cruciales para la comprensión del poder y sus prácticas. Como hemos visto más arriba, relevantes y actuales estudios han visto en las redes sociales una de las bases más importantes en que se fundamenta el poder social. Estas redes contribuyen a reforzar y consolidar el poder socioeconómico y otorgan un importante capital cultural dentro de una comunidad o grupo.

En este caso, hemos optado por una reconstrucción de las redes familiares de los dos personajes que nos sirven como caso de estudio. ¿Resultan pautas relacionales distintas? Si es así, ¿a qué se deben estas diferencias? ¿Hasta qué punto se pueden interpretar las estrategias matrimoniales como mecanismos de consolidación del poder?

⁷⁹ J. Luengo, *Una sociedad conyugal...*, pp. 57-65.

En ambos casos, nos encontramos con una red familiar extensa. Por parte de Fernández Vítore, en función de los matrimonios de familiares directos suyos y de su cónyuge en los archivos de Valladolid, hemos podido conseguir 36 enlaces⁸⁰. Por su parte, mediante el libro de Günter Hammerschmidt, hemos extraído 42 enlaces de la familia Coqui⁸¹. No en todos los casos contamos con la información correspondiente al origen y a la profesión de los cónyuges, aunque no obstante hemos conseguido reunir una información suficiente como para extraer algunas conclusiones significativas.

4.1. *Origen y profesión en la formación de las redes familiares*

Si atendemos a la formación geográfica de los matrimonios, encontramos algunas diferencias entre las dos familias. En los 29 casos en que disponemos de información sobre el origen de nacimiento de los dos cónyuges entre los matrimonios formados alrededor de Juan Manuel Fernández Vítore, destaca un mayor número de enlaces entre cónyuges de la propia ciudad y de un área geográfica próxima a ésta⁸².

No hay que olvidar que tanto Juan Manuel Fernández Vítore como su esposa eran naturales de dos pueblos situados en el norte de la meseta y que se situaban en una zona de intercambio comercial en medio de importantes rutas de comunicación entre el interior peninsular y el Cantábrico⁸³. Tan solo cuatro de los matrimonios que hemos localizado de esta familia se realizan con un cónyuge que no proviene de un área geográfica

⁸⁰ La reconstrucción familiar de los Fernández Vítore se basa en una sistemática consulta de los libros de bautismo, matrimonio y defunciones de las parroquias de la Antigua, Catedral, Santiago, Salvador, San Miguel y San Martín de Valladolid entre 1800 y 1870, así como de los protocolos del Archivo Histórico Provincial de Valladolid.

⁸¹ G. Hammerschmidt, *Magdeburger Familien...*, pp. 85-106.

⁸² Estos datos y los que siguen están basados en la documentación obtenida en función del trabajo de archivo realizado para Valladolid. Ver J. Luengo, *Una sociedad conyugal...*, Anexo 1; y, más arriba en este mismo artículo, nota 74.

⁸³ Juan Manuel Fernández Vítore era natural de Fresneda de la Sierra Tirón, en la provincia de Burgos, y su cónyuge, Gregoria Guerra Aragón, de Villarramiel, en la provincia de Palencia. Sobre la situación de ambos núcleos, ver J.J. Martín García, *La industria textil de Pradoluengo (1534-2007): la pervivencia de un núcleo industrial*, Junta de Castilla y León, Valladolid, 2007; y para todo el entorno en el que se situaba Villarramiel, B. Yun Casalilla, *Sobre la transición al capitalismo en Castilla: economía y sociedad en Tierra de Campos (1500-1830)*, Junta de Castilla y León, Valladolid, 1987.

más o menos homogénea y, de ellos, dos tienen lugar con militares⁸⁴. Este área se corresponde con las provincias de Valladolid, Palencia y Burgos, produciéndose algunas uniones con cónyuges de zonas colindantes como Álava o Madrid. Es en esta zona del interior peninsular en la que se concentra el origen geográfico de los cónyuges de la familia de Fernández Vítóres.

Por el contrario, en el caso de los Coqui, a partir del análisis de los 23 casos con que contamos con el origen de ambos cónyuges, se observa cómo hay un mayor equilibrio entre los matrimonios que se forman entre el área geográfica cercana a Magdeburgo y aquéllos en los que uno de los cónyuges proviene de un núcleo más lejano⁸⁵. Entre éstos, destacan ciudades como Hamburgo o Colonia. Cuando uno de los cónyuges proviene del área rural, éste está siempre en el área de influencia de Magdeburgo. Igualmente, se observa un mayor número de relaciones con núcleos urbanos más o menos próximos —como Halle, Brunswick o incluso Berlín— que en el caso castellano, en el que la preponderancia de enlaces con el mundo rural de los alrededores es más notoria.

Además, si entre la red de Fernández Vítóres, los matrimonios que se establecieron con personajes de Madrid vinieron mediados por el hermano y hermanastro de Juan Manuel, los Coqui enlazaron con diferentes familias de Berlín en distintas generaciones, lo que implica unos contactos más abiertos con la capital del reino.

El factor geográfico en la formación de estrategias matrimoniales de las élites urbanas entre finales del siglo XVIII y la centuria siguiente estaba íntimamente relacionado con la esfera profesional. Las estrategias matrimoniales tenían como objetivo conseguir el mantenimiento o mejora en la situación de los hijos, así como la proyección del negocio familiar. La familia se torna como un factor fundamental en la construcción de la carrera profesional de los descendientes.

En ambos casos se observa cómo las relaciones familiares se sustentan a partir de la profesión. La red familiar de ambos personajes tiende hacia los sectores productivos. Comerciantes, en el caso de Valladolid, y comerciantes y artesanos en el de Magdeburgo, representan las profesiones que ocupan, en su mayoría, los familiares de ambos personajes.

⁸⁴ Se trata de los núcleos de Tuy, Sevilla, Puebla de Montalbán y Orán.

⁸⁵ G. Hammerschmidt, *Magdeburger Familien...* En 10 casos se observan matrimonios con cónyuges que provienen de Berlín, Hamburgo o Colonia.

De los 25 individuos emparentados directamente con Juan Manuel Fernández Vítors o su cónyuge de quienes disponemos de información sobre su profesión, 18 se dedican al comercio, la artesanía o son propietarios⁸⁶. Los comerciantes destacan sobre otros grupos ya que representan más de la mitad sobre el resto de profesiones. Por su parte, de los 32 personajes de quienes tenemos información sobre la profesión relacionados con J. Gustav Coqui, 23 pertenecen a la burguesía económica⁸⁷. De ellos, comerciantes y artesanos se dividen a la mitad, quedando propietarios y arrendatarios en una posición secundaria.

En ambos casos, alrededor de uno de cada cuatro familiares está vinculado con la burguesía de la educación, si entre éstos incluimos juristas, burócratas, médicos o farmacéuticos, y militares.

La diversificación profesional de los familiares de ambos personajes muestra una multiplicidad de estrategias tanto en los matrimonios realizados como en la construcción de la carrera de los hijos. Sin embargo, el predominio de profesiones relacionadas con la principal actividad familiar es claro.

Esto derivaba en alianzas profesionales mediante la formación de sociedades comerciales, que tenía en la familia uno de sus motores principales⁸⁸. Así, por ejemplo, Juan Manuel Fernández Vítors formó sociedad comercial con el marido de su sobrina, Eduardo Ruiz Merino⁸⁹. Igualmente, Johann Caspar Coqui funda una fábrica de azúcar a finales del siglo XVIII en Magdeburgo junto con el hijo de su primera esposa, David Maquet⁹⁰. Estas alianzas comerciales con base familiar contribuían a la proyección de los negocios, fundiendo estrategias familiares y económicas.

Los Coqui se aprovecharon, por tanto, de las ventajas que ofrecieron las reformas económicas estatales de finales del siglo XVIII e, igualmente, se supieron situar bien cuando la ciudad pasó de Prusia al nuevo reino de Westfalia durante las guerras napoleónicas, ocupando relevantes cargos en la actividad política y económica⁹¹. A partir del último cuarto del Sete-

⁸⁶ Remito a notas 74 y 76.

⁸⁷ G. Hammerschmidt, *Magdeburger Familien...*

⁸⁸ L. Davidoff y C. Hall, *Family Fortunes...*

⁸⁹ AHPVa, Libro de Registro de la Matrícula General de Comerciantes de la provincia de Valladolid (1848-1869), 30 de mayo de 1848, hoja 1 v.

⁹⁰ G. Heinrich y G. Schandera (eds.), *Magdeburger Biographisches Lexikon...*, p. 113.

⁹¹ Ver nota 57.

cientos, Johann Caspar Coqui fue capaz de incrementar su posición económica y social en la ciudad y de proporcionar a su apellido un capital sociocultural que será aprovechado por sus descendientes en las décadas siguientes.

La profesión y el origen de las redes familiares contribuyen a definir las estrategias de reproducción social y ayudan a entender los mecanismos utilizados por las élites urbanas decimonónicas para consolidar posiciones de poder. Algunas diferencias en el área geográfica en que se conforman los matrimonios de estas dos familias expresan la mayor proyección geográfica de la burguesía prusiana respecto a la castellana. Sin embargo, se encuentran bastantes similitudes en el entorno socio-profesional de la familia de cada personaje. Una cierta diversificación profesional se complementaba con el dominio de profesiones productivas en cada núcleo familiar. Éste era específicamente comercial en el caso de Valladolid, mientras que en Magdeburgo, según muestra el caso de los Coqui, se conjugaba el comercio y la producción artesanal.

Pero, ¿hasta qué punto eran efectivas y funcionales las redes familiares a la hora de conseguir o mantener una posición de privilegio en la sociedad?

4.2. *Redes familiares y poder*

Las estrategias matrimoniales conformaban unas redes familiares en estrecha relación con las estructuras de poder socioeconómico. En el caso de las familias que son objeto de análisis en este artículo, se hace necesario contextualizarlas en el espacio urbano y regional con el fin de evaluar mejor la importancia de las redes familiares en las estrategias de poder. Por consiguiente, el análisis de las redes familiares en relación con el contexto urbano es fundamental para comprender las estrategias de reproducción social y los mecanismos de poder.

Si nos fijamos en Juan Manuel Fernández Vítors, lo primero que destaca es la construcción de una extensa red familiar, especialmente si esto se compara con el espacio relacional familiar que construyen otros notables en Valladolid⁹². Por un lado, este personaje contaba con una serie de importantes relaciones fuera de la ciudad, debido, en especial, a que algu-

⁹² J. Luengo, *Una sociedad conyugal...*, pp. 170 y ss.

nos de sus hermanos y hermanastros se dispersaron por distintos núcleos del norte peninsular. Esto afectó a la conformación de las élites urbanas en Valladolid.

Una hermana suya contrajo matrimonio con Manuel García Maceira, notable gallego bien relacionado en Madrid ya que su hermano fue diputado a Cortes, y su tío materno obispo de Tuy y senador vitalicio⁹³. Si bien este contacto familiar no se dejó sentir en Valladolid ni repercutió directamente en el entramado social de Juan Manuel Fernández Vítóres, sí lo harían otros.

Una hija de su hermano Hipólito, instalado en Madrid, contrajo matrimonio con el más arriba citado Eduardo Ruiz Merino, proveniente de una familia de un pueblo riojano muy cercano a Fresneda, el lugar de origen de los Fernández Vítóres. Este personaje, del que se pierde la pista en la ciudad en la década de 1860, desempeñó el cargo de alcalde entre noviembre de 1856 y marzo del año siguiente. Sin duda, en su nombramiento influyó su red de relaciones familiares, cuyo centro estaba en su tío político.

De igual modo, Juan Manuel Fernández Vítóres era hermanastro de un doctoral de la catedral de Salamanca, Antonio Tomás Fernández Santa Olalla. Éste había coincidido en algún momento con el futuro cardenal Joaquín María Tarancón⁹⁴, un soriano que en las décadas de 1830 y 1840 gozó de cierta influencia en Valladolid⁹⁵.

Por otro lado, Juan Manuel Fernández Vítóres logró construir una importante red familiar en la propia ciudad. Mediante una compleja trama de matrimonios, este personaje estaba relacionado más o menos directamente con los personajes más relevantes del mundo económico, social y político de Valladolid durante el siglo XIX.

Entre estas relaciones destacan las que tienen lugar entre comerciantes foráneos y que se realizan en la propia ciudad. Desde la llegada de estos inmigrantes a Valladolid, en las décadas finales del Setecientos, se van construyendo una serie de lazos que unen este grupo de comerciantes fo-

⁹³ AHPVa, Protocolos, 15872, fols. 623-629.

⁹⁴ C. González García-Valladolid, *Datos para la historia biográfica...*, p. 471.

⁹⁵ M. Caballero, *El sufragio censitario. Elecciones generales en Soria durante el reinado de Isabel II*, Junta de Castilla y León, Valladolid, 1994, pp. 26 y ss. Tarancón, que llegó a ser arzobispo de Sevilla y cardenal, participó activamente en la vida política de Valladolid en la década de 1840 ya que fue miembro de una junta revolucionaria de gobierno en 1843 y era, asimismo, miembro del claustro universitario. Participó, igualmente, en la creación de la Caja de Ahorros en 1841.

ráneos⁹⁶, conformándose una red de solidaridad entre ellos con base en la familia que les ayudará a una efectiva integración en la ciudad, a salvar situaciones de crisis —como la que se dio durante las guerras napoleónicas— y a incrementar el potencial de sus propios negocios.

La red familiar de Fernández Vítore coincidía con los nombres y familias que tenían mayor peso económico y ocupaban cargos institucionales en la ciudad. Enlaza, así, con familias activas en el comercio y la política locales como los Sigler, Brizuela, De la Orden, Fernández de la Torre, Fernández Maqueira o los Pizarro⁹⁷, sin olvidar la ya citada alianza más indirecta con los Reynoso a través de su mujer ni la de los de la propia familia de su mujer, liderados en la ciudad por Esteban Guerra. Se podría interpretar, por tanto, la amplia pero a la vez localizada red familiar de Fernández Vítore como una de las bases principales de su poder.

El hecho de que buena parte de estas relaciones se produzca entre comerciantes foráneos indica que una extensa red familiar era uno de los principales mecanismos de integración y promoción de los negocios en la ciudad para aquéllos que no eran naturales de la misma. Por su parte, estos personajes extendieron esta red familiar en la ciudad al enlazar con otros comerciantes foráneos, que establecían una relación de parentesco más indirecta con los Fernández Vítore. De este modo, este grupo se convirtió en uno de los más activos y dinámicos sectores socio-profesionales que conformaban las élites urbanas.

En el caso de los Coqui, también encontramos alianzas familiares con relevantes familias locales en Magdeburgo, pero destacan especialmente las relaciones que establecen con familias de ciudades situadas fuera del área de Magdeburgo. Esta estrategia de extensión geográfica de las redes familiares estaba ligada al desarrollo de los negocios. De hecho, la mayoría de los personajes con quienes enlaza la familia Coqui en estas ciudades se dedica al mundo de los negocios⁹⁸.

Igualmente, en el área rural de Magdeburgo y las zonas cercanas a ésta como Brandeburgo, los Coqui establecieron una importante red familiar con comerciantes y artesanos, o incluso industriales que lideraban las principales instituciones económicas de Magdeburgo o incluso de Prusia, y que realizaban una importante actividad en los sectores comercial, artesanal e industrial. Entre las familias que entraron en relación directa o in-

⁹⁶ *Ibid.*

⁹⁷ Todos ellos son mayores contribuyentes y regidores del Ayuntamiento.

⁹⁸ N. Stulz-Herrnstadt, *Berliner Bürgertum...*, pp. 72 y ss.

directa con los Coqui se cuentan los Gaertner, Schwartz, Ursinus, Maquet, Bonte o Michaelis⁹⁹.

El matrimonio, por tanto, se muestra también como un mecanismo indispensable para mantener el poder y asegurar un prestigio urbano a través del capital cultural que proporcionaba el apellido. En bastantes ocasiones, estas estrategias tenían que ver con la profesión, que es la que encarrila buena parte de los matrimonios de estas élites. Esto, junto a la importancia del territorio y del marco urbano en la formación de estrategias matrimoniales, se convierte en uno de los mecanismos clave para mantener el poder en la ciudad. La formación de estrategias matrimoniales contribuye a la construcción de un nuevo espacio de poder en el que el recambio de las élites es clave para la comprensión de la sociedad decimonónica.

4.3. *Las estrategias de reproducción social y la mujer: Gregoria Guerra y las primas Coqui*

En la reproducción del poder, el género juega un papel fundamental. No se puede entender el poder sin tener en cuenta el rol que jugaron las mujeres en la configuración de las élites, en la política o en la sociedad tanto a nivel local o regional como nacional. Marco Meriggi nos recuerda la pluralidad de posibles aceptaciones en las que la mujer debe ser integrada en la política —entendida ésta en un sentido amplio—, especialmente a nivel local, donde el género juega un papel crucial¹⁰⁰. Las élites urbanas, así como su evolución, y la legitimación y acción de las mismas no se pueden entender si no se considera la perspectiva de género y se integra ésta dentro del análisis de la familia¹⁰¹.

En este sentido, el género —que aquí se trae a través de figuras femeninas relevantes en ambas familias como son la cónyuge de Fernández Víttores o las primas Coqui— no sólo complementa el estudio de los casos biográficos presentados, sino que resulta crucial en la comprensión de las estrategias familiares y de poder.

⁹⁹ *Ibid.*, pp. 38, 39, 41 y 74-82.

¹⁰⁰ M. Meriggi, «Privato, pubblico, potere», en G. Calvi (ed.), *Innesti. Donne e genere nella storia sociale*, Viella, Roma, 2004, pp. 39-54.

¹⁰¹ M. Bolufer Peruga y I. Morant Deusa, *Amor, matrimonio y familia: la construcción histórica de la familia moderna*, Síntesis, Madrid, 1999.

La red familiar de Gregoria Guerra Aragón fue de gran importancia para la consolidación del poder socioeconómico de Juan Manuel Fernández Vítóres. Ella llegó a Valladolid desde Villarramiel en 1808, cuando tenía ocho años de edad. Dos de sus tías habían contraído matrimonio con miembros de los Abril, una familia de comerciantes locales bien conectados en la ciudad¹⁰², que les pusieron en relación parental directa con los Reynoso, una de las familias de comerciantes más dinámicas durante la segunda mitad del siglo XVIII y el siglo XIX en la ciudad.

El apellido Guerra se convertirá, a lo largo del Ochocientos, en uno de los ejes de las élites urbanas por el alto grado de mediación que su apellido constituye en la construcción de estrategias matrimoniales. La red personal de este apellido enlaza con las más importantes familias urbanas, especialmente con aquéllas que dedican su actividad al comercio y a la industria¹⁰³. Si ya hemos visto cómo esto supuso un mecanismo de integración hasta la consolidación del sistema liberal, el uso de la red familiar seguirá siendo útil durante décadas al funcionar como mecanismo de consolidación del poder.

Por su parte, entre los Coqui, uno de los aspectos que destaca en la construcción de su red familiar es un mayor grado de endogamia que se produce dentro de la misma familia. En ella, se observan algunos matrimonios entre primos, especialmente entre sus ramas de Magdeburgo y Hamburgo. Con ciertos límites, la familia Coqui muestra la tendencia expresada por D.W. Sabeán¹⁰⁴. A pesar de que cuantitativamente el número de matrimonios entre miembros de la misma familia no es alto, ya que son sólo tres, lo reseñable del caso es que estos tres matrimonios se producen con la rama familiar de Hamburgo. En 1825, Friedrich Heinrich Coqui, hijo de Johann Caspar, dedicado al comercio y propietario de una fábrica en Magdeburgo, contrajo matrimonio en Hamburgo con Agathe Dorothee Coqui, quien era hija de su hermanastro Abraham Friedrich. En 1831, otra hija de este último personaje se esposaba con su primo Johann Gustav Coqui. Y, por último, una tercera hija del citado Abraham Friedrich Coqui contraía matrimonio en 1836 con su primo Eduard Coqui, hermano de Johann Gustav¹⁰⁵.

¹⁰² Se trata de María Pérez Andrés, casada con Gabino Abril el 10 de enero de 1785; y de Francisca Pérez Andrés, casada con Lope Abril el 8 de diciembre de 1781, ACVa, Libro de matrimonios, parroquia de Santiago.

¹⁰³ J. Luengo Sánchez, *Una sociedad conyugal...*, p. 166.

¹⁰⁴ Ver nota 17.

¹⁰⁵ G. Hammerschmidt, *Magdeburger Familien...*, pp. 93-96.

Abraham Friedrich Coqui había nacido en Magdeburgo en 1778, aunque trabajaba como comerciante en Hamburgo. El enlace de tres de las diez hijas que había tenido en dos matrimonios distintos le había servido para incrementar los lazos con la rama principal de la familia, asentada en Magdeburgo.

Estos ejemplos muestran que las mujeres no representaron un rol pasivo en la construcción de estrategias matrimoniales ni en la conformación de las élites locales en el siglo XIX. Como afirma Elisabeth Joris, las mujeres no sólo representaban a la familia con la que se casaban, sino también a aquella de la que provenía, participando en una estructura comprehensiva de dominación y control de práctica social¹⁰⁶. Es difícil entender el poder sin introducir en el análisis una perspectiva de género ya que éste es un elemento central en la conformación de las élites y en el desarrollo de estrategias de parentesco.

5. Conclusiones

El análisis de las estrategias matrimoniales en el contexto de la reestructuración socioeconómica que se estaba produciendo en Europa desde 1750 es crucial para la comprensión de las élites liberales en el siglo XIX. Las nuevas estructuras de poder que se conforman en el periodo post-revolucionario no se entienden sin un análisis de redes sociales. Es necesario incluir la esfera familiar en el análisis de las relaciones y estrategias de poder de las élites y, dentro de ellas, una perspectiva de género. Sólo así se pueden descubrir los vínculos entre el poder económico y político con el universo relacional que caracteriza a un individuo.

A este respecto, tanto Juan Manuel Fernández Vítóres como Johann Gustav Coqui representan dos casos desde los que afrontar estas cuestiones. Ambos ocupaban una posición importante entre las filas de la notabilidad local, y presentaban altos índices de riqueza. Igualmente, participaron de forma activa en la vida social, económica y política de sus núcleos de población ocupando cargos de importancia o fundando instituciones.

Pero, ¿qué papel jugaron las redes familiares en sus estrategias de poder? A pesar de las diferencias estructurales en aspectos políticos, econó-

¹⁰⁶ E. Joris, «Kinship and Gender: Property, Enterprise, and Politics», en D.W. Sabean, S. Teuscher and J. Mathieu, *Kinship in Europe...*, pp. 231-257, aquí p. 233.

micos, culturales o religiosos, de la comparación de ambos casos resulta una serie de similitudes en el desarrollo de las estrategias familiares de reproducción social. En primer lugar, ambos se sirven de la familia para la construcción de su carrera en el mundo de los negocios y, segundo, los dos personajes cuentan con una importante red familiar cuya base está en el desarrollo de estrategias profesionales que se desarrollaron a lo largo de varias generaciones.

Igualmente, en segundo lugar, en ambos casos se observa una tendencia a enlazar con la burguesía económica. Mientras en el caso de los Fernández Vítore, la mayoría de las relaciones se realizan con otros comerciantes, entre los Coqui destacan comerciantes y artesanos. Sólo una pequeña parte de aquéllos que tienen lazos familiares con estos dos personajes provienen de la burguesía de la educación.

Por último, la reconstrucción de las estrategias matrimoniales presenta una serie de similitudes con respecto al ámbito geográfico en el que se extienden los enlaces. En ambos casos se muestra una tendencia a establecer enlaces con familias del entorno geográfico, actuando tanto Valladolid como Magdeburgo como centros de unas estrategias matrimoniales que se realizaban en el área rural que estaba bajo la influencia económica de la capital y que correspondía con las provincias de Palencia y Burgos en el caso castellano, y con la zona rural y de cultivo que rodea a Magdeburgo, así como por el área rural que se extiende desde esta ciudad hasta Berlín en el caso prusiano. Queda claro a partir del análisis de las relaciones matrimoniales que ambas ciudades actúan como centro distribuidor de productos y, por tanto, de atracción de un área rural considerable.

Ambas familias establecen, igualmente, una serie de relaciones matrimoniales, si bien minoritarias, con familias provenientes de un área alejada de ambos núcleos. En este punto se observan algunas diferencias entre ambos casos. Los contactos de los Coqui con Berlín son mayores que los de los Fernández Vítore con Madrid. Además, los Coqui establecen una serie de contactos con áreas urbanas más o menos lejanas como Halle, Brunswick, Colonia o Hamburgo, mientras que las relaciones de Fernández Vítore tienen menores vínculos con otras áreas urbanas. Igualmente, una gran parte de los matrimonios que realizan los Fernández Vítore con núcleos alejados de Valladolid tiene lugar con militares, lo que concentra aún más en torno a Valladolid y al área rural castellana los límites de la actividad económica de la familia.

Una segunda diferencia entre ambos casos resulta del análisis relacional de ambas familias en la propia ciudad. Mientras que Fernández Vítore

res enlaza más o menos directamente con los más potentes comerciantes de la ciudad, la mayor parte de ellos con origen foráneo, al igual que él, los Coqui no presentan tantos contactos con otros potentes comerciantes o industriales de Magdeburgo. A pesar de las buenas relaciones familiares con que contaban los Coqui en la ciudad, la red familiar de Juan Manuel Fernández Vítorez logra reunir, en torno a sí, a los más ricos comerciantes emigrados a Valladolid alrededor del cambio de siglo.

Esto lo pudo hacer debido a la fuerza del apellido de su mujer, Gregoria Guerra, quien ya antes de emigrar a Valladolid contaba con importantes relaciones en la ciudad. Es a través de su cónyuge cómo Fernández Vítorez consigue construir una extensa red familiar. Su mujer es fundamental para que este personaje entre en un espacio de relaciones mucho más amplio que con el que hasta entonces contaba.

Por el contrario, los Coqui presentan unas pautas relacionales más endogámicas. Matrimonios entre primos y familiares servían para consolidar lazos entre distintas ramas de la misma familia. El hecho de que los tres matrimonios de este tipo que hemos localizado tengan lugar con las hijas de un mismo comerciante de Hamburgo parece indicar una cierta necesidad de reforzar los lazos internos. Este tipo de matrimonios se convirtió en una estrategia matrimonial normal en el centro y norte de Europa.

En suma, lo que resalta del análisis del parentesco de estas dos familias es una serie de similitudes en el desarrollo de sus estrategias matrimoniales. A pesar de las diferencias religiosas, culturales, políticas y económicas que caracterizaban a España y Prusia en los primeros dos tercios del siglo XIX, las redes familiares se tornan como una de las bases del poder socioeconómico en ambas familias. Con algunas diferencias que han sido expuestas en las líneas anteriores, se observa cómo la relación entre estrategias matrimoniales, negocios y vida pública, así como la tendencia a establecer relaciones familiares con un área concreta que corresponde al entorno geográfico marca la pauta de la construcción del parentesco y, por tanto, se presenta como una de las principales bases de su posición privilegiada en las estructuras de poder urbanas. La difusa separación entre las esferas pública y privada conllevaba que las redes familiares fueran uno de los principales factores que permitían alcanzar o mantener posiciones de poder.